



**INCUBA'SCHOOL**  
L'ACCÉLÉRATEUR D'ENTREPRENEURIAT

## **PROGRAMME 3 – Financez votre développement**

Accompagnement au développement de votre entreprise,  
à la présentation et à la recherche de financements  
Prochaine session : octobre 2019

### **8 semaines pour préparer le financement de la croissance des jeunes pousses**

- Des atouts pour votre croissance
- Un savoir-faire éprouvé
- Des experts rôlés à la préparation et recherche de financements
- Un réseau puissant de partenaires

### **Financez votre développement, a pour ambition de permettre entrepreneurs retenus :**

- De mieux connaître et d'identifier les points clés, les acteurs et réseaux de financement
- De préparer et de peaufiner votre stratégie de financement (diagnostic 360°)
- De développer les outils formels indispensables pour obtenir mon financement

### **Un parcours d'incubation pour :**

- Découvrir les sources de financements et réseaux envisageables pour mon projet
- Améliorer mon argumentaire en fonction du type de financement recherché
- Produire des supports de communication impactants (executive summary, business plan ...)
- Booster mon pitch
- Développer mon pitch deck
- Préparer mon pitch vidéo
- Affiner ma compréhension juridique et préparer ma négociation (valorisation, pacte d'associé, contrat de financement, ...)
- Me confronter aux regards d'investisseurs

### **Une formation animée par des entrepreneurs, des investisseurs et des juristes, tous experts dans la création et développement d'entreprise**

Incuba'School offre à chaque participant un parcours pour :

- Bénéficier de la **dynamique d'incubation** grâce aux **échanges croisés, la confrontation, la collaboration et la co-construction** avec d'autres entrepreneurs ayant la même préoccupation
- **Progresser au fil des ateliers**, spécialement conçus pour accompagner et faciliter la progression des participants dans leur projet
- **Travailler individuellement son projet avec les différents intervenants experts**

### **Financez votre développement : un programme solide et pragmatique**

Anciennement, nous avons initié un programme intitulé **Business Angels Tour**. Il a permis de former et d'accompagner plus de 50 entrepreneurs depuis sa création en 2006. Parmi eux :

- 49 % ont réalisé leur 1<sup>er</sup> tour (levées de fonds entre 100 et 600 K€)
- 19 % ont réalisé leur 2<sup>nd</sup> tour (levées entre 100 et 10 000 K€)
- 4 % ont revendu.

Les levées de fonds les plus importantes réalisées à l'issue du programme sont :

- Dot Cloud – 10 M€ (2011) – devenu [Docker Cloud](#)
- Alenty - 2 M€ (2010) – devenu [AppNexus](#)
- [Golden Brain](#) – 1,5 M€ (2010)
- [Id-Cook](#) – 1,2 M€ (2009)

Des **financeurs participatifs** ont également été sollicités et désormais cette dimension est présente dans nombre de stratégie de levées de fonds et constitue une **partie significative de notre nouveau programme**.

Ont été financé : [Wheeliz](#), [Weproov](#), [Jubiles](#), [Rutabago](#), [Jungle Crisps](#) ...

**Plus d'info : 01 55 65 50 50**  
[www.incubaschool.fr](http://www.incubaschool.fr)  
[incubashool@cci-paris-idf.fr](mailto:incubashool@cci-paris-idf.fr)

un incubateur de la